



Impacto Digital

Publicidad para generar oportunidades de venta por WhatsApp

Impacto Digital prepara y gestiona la publicidad para que personas interesadas en lo que ofrecés se comuniquen con tu negocio

Anuncio > Conversación por WhatsApp > Atención del negocio > Venta

Impacto Digital genera oportunidades de venta mediante publicidad. Tu negocio se encarga de atenderlas, hacer el seguimiento y concretar las ventas.

01

Preparación inicial

Antes de iniciar la publicidad, Impacto Digital revisa la oferta y el material disponible. Con esa base, configura la cuenta publicitaria y prepara los anuncios.

02

Gestión mensual

La gestión mensual comienza cuando se publica la publicidad. A partir de ese momento, su funcionamiento se monitorea diariamente durante todo el período.

Se realizan pruebas, ajustes o cambios cuando son necesarios. Si la publicidad mantiene un rendimiento adecuado, puede continuar sin modificaciones.

Si se detecta un aspecto fuera del alcance del servicio que puede estar afectando los resultados, Impacto Digital lo informa al negocio.

Cualquier trabajo adicional se evalúa y acuerda por separado.

03

Qué necesitamos de tu negocio

Para trabajar, Impacto Digital necesita contar con la información, los materiales y los accesos solicitados.

Tu negocio debe mantener disponible la inversión publicitaria y atender las conversaciones que llegan por WhatsApp.

04

Informes

Durante cada período activo recibís un informe semanal para mantenerte al día sobre el rendimiento de la publicidad, los ajustes realizados y cualquier novedad relevante.

Al finalizar el mes, recibís un informe general con los resultados y un análisis de cómo funcionó la publicidad.

05

Sobre los resultados

El objetivo de la publicidad es generar oportunidades de venta mediante conversaciones por WhatsApp. El resultado final también depende de la oferta, del mercado y de cómo el negocio convierte esas oportunidades en ventas.

Por eso, Impacto Digital trabaja sobre el rendimiento de la publicidad, pero no garantiza una cantidad exacta de conversaciones ni de ventas.

06

Sin permanencia mínima

El servicio no tiene permanencia mínima. Antes de cada nuevo período, podés decidir si continuar o no.

07

Para comenzar

Si después de revisar la información te queda alguna duda, podés preguntar antes de continuar.

Cuando decidís avanzar, definimos los detalles del servicio para tu negocio y te enviamos un resumen con los puntos principales. Una vez que confirmás, realizás el pago inicial.

A partir de ahí comienza el trabajo con Impacto Digital: recibís la documentación correspondiente y te solicitamos la información, los materiales y los accesos necesarios para iniciar la preparación.

Impacto Digital

Publicidad para generar oportunidades de venta

7 años de experiencia creando, gestionando y optimizando publicidad digital para negocios